

Votre email ne s'affiche pas correctement ? [Cliquez ici](#)

[See English Version](#) →

Bons baisers de Poliet & Chausson

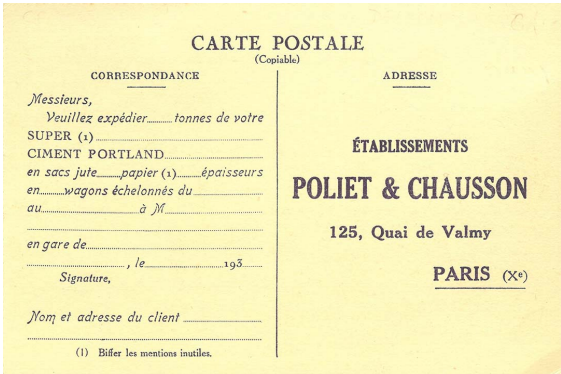
Où l'on apprend qu'on peut voyager en travaillant.

1932. L'agent commercial d'une entreprise de construction examine une carte postale qu'il vient de recevoir. On y voit un édifice qui invite au voyage : le Grand Casino des Sables d'Olonne. Après avoir observé l'objet un moment, voilà notre homme qui griffonne au recto avec enthousiasme avant de le glisser dans une boîte aux lettres. S'agit-il d'une correspondance romantique ? De nouvelles d'un cousin, d'un ami ?



Carte postale Poliet & Chausson, casino des sports des Sables-d'Olonne © DR / Archives de Saint-Gobain

Rien de tout cela ! D'ailleurs, le mot écrit par l'agent est assez sommaire : "100 litres de ciment – Sacs de toile – 11 mars 1932". En fait, cette carte n'est pas un souvenir de vacances, mais un bon de commande de l'entreprise Poliet & Chausson !



Recto d'une carte postale Poliet & Chausson, à utiliser comme bon de commande © DR / Archives de Saint-Gobain

L'entreprise a en effet décidé d'éditer en masse... des cartes postales. Dessus figurent de belles photographies de leurs réalisations : des ponts (la passerelle d'Étaples, le pont Lafayette à la gare de l'Est), des charpentes (l'église de Villeneuve-la-Garenne) ou encore des ports (l'extension du port de Dunkerque).



Carte postale Poliet & Chausson, extension du port de Dunkerque © DR / Archives de Saint-Gobain

Ce support est particulièrement bien trouvé. D'abord parce qu'il est très peu cher. Ensuite, parce que l'entreprise fait d'une pierre deux coups : elle promeut ses produits à travers de jolis clichés et fournit directement un moyen pour le client de procéder à l'achat. Celui-ci n'a qu'à remplir quelques informations sur le carton et l'expédier. Simple comme bonjour.



Carte postale Poliet & Chausson, école de filles de Bamako © DR / Archives de Saint-Gobain

D'autant qu'à l'époque, ce moyen de communication est d'une rapidité imbattable : les cartes peuvent être distribuées jusqu'à cinq fois par jour dans les grandes villes. Presque aussi efficace qu'un mail ou un MMS finalement... En permettant de commander des matériaux à distance si vite et si facilement, Poliet & Chausson développe une sorte de [e-commerce](#) avant l'heure. Une idée qui n'est pas restée lettre morte !



Carte postale Poliet & Chausson, magasin de la Samaritaine à Paris © DR / Archives de Saint-Gobain

Depuis le lancement de notre newsletter en 2017, vous êtes toujours plus nombreux à nous lire. Nous sommes fiers de vous retrouver tous les mois lors de ces rendez-vous, qui ont tissé peu à peu ce lien entre nous. Après cinq ans à explorer les coulisses du Groupe, nous vous proposons une expérience inédite ! En mars, Saint-Gobain Archives ne se lira pas, mais s'écouterà. Rendez-vous le mois prochain pour faire un voyage en podcast dans le passé du Groupe...



"Une carrière bien construite", un podcast Saint-Gobain Archives à partir de mars 2022

Découvrez le [compte Twitter](#) de Saint-Gobain Archives



[Recommander cette newsletter](#) →

Donnez-nous votre avis en notant cette anecdote

